

COMPRÉHENSION ÉCRITE

1. Les Chinois privilégient les vacances en Chine

1. pour se changer d'idées / visiter son propre pays 2. les chiffres ont augmenté 3. à la fin des années 1990 4. leur ancienneté / la loi sur les contrats de travail de 2008 5. en famille 6- 4-5 jours 7. entre 100-500 euros 8. (avoir l'accès à un choix) de restaurants et de karaokés / les visites de sites naturels et historiques 9. en visitant l'Exposition universelle de Shanghai

10. F 11. V 12. V 13. V 14. F 15. F

2. La Suède manque de déchets pour fournir ses incinérateurs

1. G 2. F 3. A 4. D 5. E

6. 2002 7. réduction de la quantité des déchets combustibles 8. une trentaine 9. transport fluvial 10. biogaz / bus / carburant

EXPRESSION ÉCRITE

Premier exercice

C'est un **tableau** pris sur la page internet www.planetoscope.com qui présente la production mondiale de pétrole dans les années 2009 à 2012. Dans les lignes nous pouvons trouver les différents continents en tant que **producteurs** de pétrole. Les **colonnes** illustrent la production de pétrole exprimée en millions de tonnes.

Au premier abord, nous pouvons constater que le plus grand producteur est le Proche-Orient avec 1328,6 millions de tonnes en 2012 tandis que l'on extrait le **moins de** pétrole en Extrême-Orient et Océanie.

La production de l'Amérique du Nord est en constante **augmentation**.

En ce qui concerne l'Amérique Latine, l'Afrique et l'Extrême-Orient, la production de pétrole est caractérisée par une **fluctuation**. En Afrique la production a augmenté d'abord, puis elle a chuté ensuite elle a presque **atteint** le niveau de 2009.

La production européenne a **diminué** de trente millions de tonnes.

En 2012 on a produit presque **autant de** pétrole en Amérique du Nord qu'en Afrique. La production européenne est **le double** de celle de l'Extrême-Orient mais en Proche-Orient on a produit quatre fois plus de pétrole qu'en Extrême-Orient.

Dans les années à venir, le Proche-Orient gardera sa première **place** en tant que principal producteur de pétrole.

Deuxième exercice

Vi-Sec Elektro Kft
H-2030 Érd
Hajnalka u. 43.

Caprofem
109-125, Rue de Paris
F-93000 BOBIGNY

Érd, le 23 mars 2017

Objet: demande d'informations

Monsieur,

Suite à notre rencontre à la foire internationale de Carcassonne à l'occasion de laquelle j'avais la chance de connaître votre société, je vous contacte pour m'informer sur les offres actuelles de votre société en produits de cuivre. Notre société est une PME et son siège social se trouve dans la banlieue de l'ouest de Budapest.

Nous avons l'intention de changer notre fournisseur actuel à cause de sa faillite survenue en février dernier.

Compte tenue de l'importance et de la régularité des commandes que nous voudrions vous passer, nous comptons sur un tarif préférentiel, sur la qualité parfaite des produits et des conditions de paiement avantageuses de votre part.

Dans l'espoir de construire des rapports fructueux entre nos sociétés, je vous propose de venir chez nous pour visiter notre entreprise et de rencontrer notre directeur afin d'échanger des idées.

Veuillez agréer, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

Horváth Gábor
assistant commercial

COMPRÉHENSION ORALE

1. V 2. F 3. V 4. F 5. V 6. V 7. V 8. F

9. en ligne 10. 6 semaines 11 40% 12. une lourde chute 13. -9 à -10% / deux fois moins importante 14. la météo / températures trop douces 15. le textile / l'habillement 16. doper les ventes (avant les fêtes de fin d'année) 17. fidéliser leur clientèle 18. réserver les articles 19. (si) intéressantes 20. vider les stocks